издается с апреля 2012 года

РГ ГРУППА КОМПАНИЙ

Май/Июнь 2013 №7

СОБЫТИЯ | RGC-Express

Открытие первого филиала

ZOELLER: 5 ЛЕТ В РОССИИ

КОРПОРАТИВНОЕ ИНФОРМАЦИОННОЕ ИЗДАНИЕ

www.rg-gr.ru

ЗАО «Гидросила»: еще сильнее!

Специалисты ЗАО «Гидросила» завершили изготовление эксклюзивного гидравлического цилиндра, способного выдавать усилие в 720 тонн!

Диаметр поршня этого «гиганта» равен 500 мм. Для изготовления изделий таких размеров и силовых характеристик необходимо не только специальное оборудование, позволяющее обрабатывать крупногабаритные детали, но и высококвалифицированные специалисты.

Этот цилиндр - один из самых крупных за всю историю компании. Вскоре он станет частью конструкции стационарных гидравлических пресс-ножниц, предназначенных для измельчения крупногабаритного металлического лома.

Павел Карпов, исполнительный директор ЗАО «Гидросила»:

«Уже сегодня мы готовы изготавливать цилиндры еще большего размера и осуществлять их поставки не только на российский рынок. Когда мы получаем такие заказы, наблюдая своими глазами весь путь создания таких уникальных изделий, я могу с уверенностью сказать, что каждый сотрудник чувствует гордость, осознает важность своего дела».

http://www.rg-gidrosila.ru/

RGC-Express: ремонт класса «люкс»

Специалисты RGC-Express выполнили ремонт рукава гидроусилителя руля для автомобиля класса «люкс» BMW X6 и произвели замену соединительного шланга для автомобиля BMW X6, который обеспечивает циркуляцию жидкости по системе усилителя. Характеристики рукава удовлетворяют самым высоким требованиям современных рулевых систем.

Гидроусилитель руля служит для минимизации усилий водителя при управлении автомобилем. Его бесперебойная работа очень важна, так как от нее напрямую зависит безопасность водителя и пассажиров транспортного средства.

Ремонт гидроусилителя является очень дорогостоящим и производится, как правило, только в специальных авторизованных центрах, так как требует высокой квалификации персонала и высокоточного оборудования. Качество используемых RGC-Express материалов и комплектующих, а также опыт производства различных рукавов для гидросистем позволяют специалистам направления осуществлять ремонт и производство подобных изделий, к которым предъявляются особые требования по надежности и работоспособности.

В связи с востребованностью данной услуги подразделение RGC-Express предлагает:

- качественный ремонт шлангов гидроусилителя руля любой конфигурации,
- изготовление шланга гидроусилителя руля,
- восстановление шланга гидроусилителя руля для любых марок автомобилей.

Более подробную информацию о данной услуге можно получить у специалистов RGC-Express.

http://www.rgc-trade.com/

Новая услуга от «РГ-Ремсервис»: изготовление гидроцилиндров для импортной спецтехники

Евгений Зрелых, коммерческий директор Департамента ремонта гидроагрегатов ЗАО «РГ-Ремсервис»:

«Каждый лишний день простоя дорогостоящей спецтехники из-за неисправности агрегата – это потерянные деньги ее владельца. Наши клиенты уже знают, что если гидроцилиндр вышел из строя – нужно привезти его к нам, и мы быстро отремонтируем его.

Но что делать, если агрегат неремонтопригоден? Можно заказать новый агрегат у дилера техники – долго ждать его и дорого за него заплатить. А можно обратиться в «РГ-Ремсервис» и решить проблему быстрее и дешевле.

Мы можем изготовить новый гидроцилиндр по образцу или чертежу. Если чертежа или образца у клиента нет, теперь ему не нужно тратить деньги и силы на отправку агрегата в наш адрес.

Мы предложили нашим клиентам новую схему работы, которая позволит сократить срок заказа и

изготовления гидроцилиндров. Необходимо сфотографировать гидроцилиндр со всех ракурсов и отправить нам фотографии по электронной почте evz@rg-gr.ru. После этого наши конструкторы составят эскиз, на котором нужно будет проставить необходимые параметры - с этим справится любой механик! На основании данных замеров мы предоставим клиенту чертежи для согласования и в кратчайшие сроки изготовим необходимый гидроцилиндр».

http://www.rg-rem.ru/

«РГ-Техно»: Новый централизованный склад запчастей

Вместе с ростом объемов продаж спецтехники выросли объемы и площади склада запасных частей.

В апреле 2013 года склад запчастей для спецтехники компании «РГ-Техно» переехал в новое просторное помещение. Адрес его остался прежним, изменилось только расположение внутри здания.

Установленный в начале 2013 года мезонин для склада базируется на полочной системе R 3000. Данная система очень удобна в использовании. Она была специально разработана для хранения автозапчастей.

Новые площади позволят значительно увеличить складские запасы и обеспечить постоянное наличие запчастей и расходных материалов, необходимых для осуществления ремонта и сервисного обслуживания.

Новый подход к организации складских запасов обусловлен активным развитием региональной сервисной сети и позволит значительно сократить сроки поставки запасных частей в регионы.

http://www.rg-techno.ru/

Zoeller: 5 лет в России

«Мы идем собственным путем, стараемся всегда быть на шаг впереди»

В 2008 ГОДУ НА УЛИЦАХ РОССИЙСКИХ ГОРОДОВ ПОЯВИЛИСЬ ПЕРВЫЕ НОВЫЕ МУСОРОВОЗЫ МАРКИ ZOELLER. ТОГДА МАЛО КТО МОГ ПРЕДПОЛОЖИТЬ, ЧТО ДОРОГАЯ ИМПОРТНАЯ КОММУНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА СТАНЕТ ПО-НАСТОЯЩЕМУ ПОПУЛЯРНА И ВОСТРЕБОВАНА РОССИЙСКИМИ КОММУНАЛЬНЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ. СЕГОДНЯ ZOELLER – САМЫЙ ПОПУЛЯРНЫЙ В РОССИИ В СВОЕМ РЫНОЧНОМ СЕГМЕНТЕ БРЕНД. В 50 РЕГИОНАХ РФ РАБОТАЕТ УЖЕ БОЛЕЕ 300 ЕДИНИЦ ТАКОЙ ТЕХНИКИ, И ЭТО ЧИСЛО ПОСТОЯННО РАСТЕТ.

В этом году Zoeller в России отмечает свой первый юбилей – 5 лет. О том, что значили эти пять лет для компании и для отрасли в целом, рассказывает Роман Лобов, исполнительный директор компании «РГ-Техно», которая является официальным представителем Zoeller в СНГ.

Роман Сергеевич, не секрет, что рынок коммунальной техники в нашей стране очень консервативен. Чем объясняется такая популярность техники Zoeller в России?

Роман Лобов: Zoeller заслуженно является в Европе брендом №1 в отрасли. Компания производит качественную, надежную и эффективную технику. Неудивительно, что и в России Zoeller занял лидирующее положение на рынке. В чем-то нам, можно сказать, повезло. В начале нашей деятельности не только мы искали клиентов, но и клиенты нас. Первыми нашими клиентами были передовые предприятия, которые после изучения российского и европейского рынков производителей коммунальной техники сами пришли к выводу, что Zoeller - это та техника, которая им нужна.

Начиная с 2008 года, нашу технику начали активно приобретать европейские мусоровывозящие компании, которые в это время пришли на российский рынок – L&T, REMONDIS. Они давно знакомы с техникой Zoeller и успешно работают на ней в Европе. Многие российские предприятия, к сожалению, в нас поверили не сразу. Не верили в те цифры, которые мы называли, когда говорили об эффективности техники. Для того чтобы убедить клиентов, мы предоставляли им машины для тестирования, и в процессе эксплуатации все вопросы снимались. Эту практику мы сохранили до сих пор.

Сегодня в отрасли появляется все больше предприятий, ориентированных на эффективность и долгосрочное планирование. И частные компании, и муниципальные спецавтохозяйства принимают решение о замене морально и физически устаревшего парка мусоровозов на мусоровозы Zoeller, понимая, что для успешного развития бизнеса необходимо в разы увеличить эффективность своей работы и качество оказываемых услуг.

Кроме того, они видят в компании «РГ-Техно» надежного и компетентного партнера, способного решать сложные задачи на этапе разработки решений и оказывать комплексную поддержку в течение всего периода эксплуатации техники.

То есть просто продать хорошую машину – это только полдела?

Р.Л.: Мы идем собственным путем, стараемся всегда быть на шаг впереди. Наша задача не просто продать. Мы нацелены на долгосрочное сотрудничество. Такая схема выгоднее для всех – и для поставщиков техники, и для клиентов. Этот подход реализуется на всех этапах работы: мы вместе с клиентом разрабатываем индивидуальное технологическое решение для конкретных бизнес-задач, производим качественный монтаж техники, проводим обучение сотрудников клиента, обеспечиваем комплексную информационную и сервисную поддержку.

Раньше в коммунальной отрасли редко пользовались услугами сервисных центров. Получить гарантийный ремонт было практически невозможно, а качество техники было таким, что машины в принципе не обслуживались, а постоянно ремонтировались. Заводы, выпускавшие технику, активно уклонялись от проведения гарантийного ремонта: затягивали сроки рассмотрения рекламаций и сваливали вину за возникновение проблем на клиентов, понимая, что простой техники недопустим, и клиент начнет решать проблемы самостоятельно, «слетая» с гарантии. Нам за пять лет удалось создать полноценную сервисную сеть, которая постоянно расширяется. Сегодня наши машины можно официально обслуживать уже в 15 регионах России.

Улучшение качества обслуживания наших клиентов в части доступности сервисной поддержки в регионах - это приоритетная задача для нашей компании. Наши клиенты могут позволить себе планово обслуживать свою технику, точно планировать ее работу, не тратя лишние деньги и время на внеурочные ремонты и простои.

Что нового Zoeller и «РГ-Техно» привнесли в отрасль?

Р.Л.: Мы предложили ряд совершенно новых машин для сбора отходов: это мусоровозы со встроенной системой мойки контейнеров и контейнерных площадок; мусоровозы для обслуживания заглубленных контейнеров с крано-манипуляторной установкой; мусоровозы Zoeller Micro, которые могут работать в районах с плотной застройкой с последующей перегрузкой отходов в большие мусоровозы. Одно из самых перспективных и востребованных направлений сейчас – оснащение техники для сбора отходов системой мониторинга XTrack с использованием технологий GPS/ГЛОНАСС, идентификации и взвешивания контейнеров. Система позволяет оптимизировать расходы и для поставщиков, и для потребителей услуг.

В течение пяти лет мы совершенствовали нашу продукцию с учетом особенностей эксплуатации в нашей стране. Так как в России нет единых стандартов для бункеров объемом 8 м3, и их габаритные размеры могут варьироваться, мы разработали специальное подъемное устройство Welaki для машин серии Medium XXL, предназначенных для работы с КГМ.

Был сделан ряд усилений конструкции кузова. Плохое состояние российских дорог, особенно в местах разгрузки, потребовало изменений в конструкции гидроцилиндров пресс-плиты и выталкивающей плиты. Начиная с этого года, для изготовления гидроцилиндров наших машин используются штоки с ТВЧ-закалкой, что снижает вероятность механических повреждений поверхности штока.

Для России мы разработали специальное всесезонное масло, которое позволяет эксплуатировать технику в широком диапазоне температур без сезонной замены масла.

Используя опыт ремонта, обслуживания и производства коммунальной техники, накопленный специалистами Группы компаний «РГ» за 17 лет, мы смогли предложить оптимальную конструкцию управления гидроприводом мусоровоза. В нем нет никакой сложной электроники, но при этом машина выполняет все необходимые операции. Машины могут обслуживаться и ремонтироваться без привлечения узких специалистов и дорогостоящего диагностического оборудования.

Как изменился рынок коммунальной техники за последние пять лет?

Р.Л.: Рынок активно развивается, появляются новые игроки, стремительно растет спрос на качественные машины для вывоза отходов. Наши клиенты получили возможность сравнивать и выбирать, но в большинстве случаев они выбирают технику Zoeller. Многие европейские производители, хорошо зарекомендовавшие себя в Европе, где давно применяется селективный сбор отходов, сейчас предлагают свою продукцию российским коммунальщикам. Но они пока не могут похвастаться адаптацией своих машин для российского рынка и наличием разветвленной сервисной сети.

Мы понимаем, что всеми своими достижениями мы обязаны, в первую очередь, нашим клиентам, которые поверили в нашу компанию, нашу технику и внедрили наши технологии в свои бизнес-процессы. Мы благодарим их за сотрудничество и надеемся, что и в дальнейшем мы вместе будем работать над совершенствованием технологий и повышать качество услуг по вывозу отходов в нашей стране. В условиях сильной конкуренции работать и сложнее, и проще. У нас есть стимул постоянно совершенствовать нашу технику, предлагать нашим клиентам более эффективные и современные решения.

Самые интересные наши разработки мы покажем в конце мая на выставке WasteTech'13 в Москве. Это маневренный трехосный мусоровоз на шасси Scania, компактный бункеровоз и обновленный мусоровоз серии Micro для сбора отходов в исторических центрах городов с последующей перегрузкой, мусоровоз, оснащенный системой мониторинга XTrack, мусоровоз с портальным подъемным устройством Welaki для бункеров, компактный городской мусоровоз на шасси Mercedes Benz Atego, мусоровоз с крано-манипуляторной установкой, мусоровоз с оборудованием для мойки контейнеров и контейнерных площадок. Мы приглашаем всех наших друзей, клиентов и партнеров, а также всех тех, кто интересуется новейшими технологиями сбора и транспортировки отходов, посетить нашу экспозицию на выставке!

RGC-Express: Начал свою работу первый филиал розничной сети

В этом году в рамках проекта по развитию розничной сети ООО «ЭрДжиСи-трейд» начал свою работу торгово-производственный филиал компании на пересечении МКАД и Варшавского шоссе.

Филиал в торговом комплексе «Варшавка, 33» открыл свои двери для клиентов в феврале 2013 года.

Сейчас там можно приобрести весь спектр гидрокомпонентов от «ЭрДжиСи-трейд»: уплотнения собственного и импортного производства, РТИ, РВД и фитинги, трубы и штоки для гидроцилиндров, ремкомплекты гидроцилиндров для отечественной и импортной спецтехники. Кроме того, в наличии всегда есть популярные модели гидроагрегатов: гидронасосы, гидромоторы, гидрораспределители, коробки отбора мощности, модульная и клапанная аппаратура, а также гидравлические фильтры и масла. В случае, если клиенту необходимо уплотнение, не входящее в стандартную производственную программу, его в течение часа изготовят прямо на месте. Для этого в филиале установлено специальное оборудование австрийской компании «Экономос» для изготовления высококачественных нестандартных уплотнительных элементов методом точения.

Сотрудники нового филиала - высококвалифицированные технические специалисты, у которых можно получить консультацию по вопросам идентификации, замера и подбора запчастей. Если нужной детали, запчасти или РВД не окажется в наличии, можно заказать необходимые товары со склада компании в Люберцах и получить в филиале в любое удобное время.

В ближайших планах - открытие еще одного розничного филиала в одном из районов Москвы.

http://www.rgc-trade.com/

Старший менеджер розничного направления «ЭрДжиСи-трейд», Павел Кобелев:

«На территории ЮЗАО и ЮАО г. Москвы аналогичные услуги не предоставляет никто. Это позволяет нам вести активную работу по привлечению новых клиентов. Благодаря удобному расположению на пересечении МКАД и Варшавского шоссе в непосредственной близости от ст.м. Аннино, довольно быстро происходит освоение близлежащей территории и трансформация потенциальных клиентов в постоянных. За первый месяц работы филиала было заключено несколько договоров на поставку продукции новым клиентам, были произведены отгрузки по этим договорам».

ДМИТРИЙ ЛОЧИНОВ
исполнительный директор ООО «ЭрДжиСи-трейд»

Компания «РГ-Ремсервис», входящая в состав ГК «РГ», уже более 15 лет занимается ремонтом гидроагрегатов. Поэтому мы хорошо понимаем потребности этой аудитории: это клиенты, которые хотят что-то очень срочно приобрести, которым нужна помощь в выборе. Сконцентрировав в одном месте все наши товары и продукцию, дооснастив филиал производственным оборудованием и обеспечив его квалифицированным техническим персоналом, мы можем предложить этой аудитории полноценный комплексный продукт, на 100% решающий все проблемы, связанные с приобретением комплектующих, необходимых для ремонта и модернизации гидросистем.

Филиал открыт для клиентов уже более трех месяцев, и мы видим, что наши продукты и услуги становятся все более востребованными. Поэтому наша филиальная сеть будет развиваться, в ближайшее время мы планируем открытие новых филиалов не только в Москве, но и в регионах.

«РГ-Техно» и Zoeller представили новое гидравлическое масло для специальной техники

HYDROL ARCTIC ZO L-HV 32 – результат совместной работы технических специалистов производителя масел ORLEN OIL и специалистов группы ZOELLER.

Гидравлическое масло HYDROL ARCTIC ZO L-HV 32 было разработано специально для российских условий эксплуатации. Оно обеспечивает бесперебойную работу гидравлической системы как при очень низких температурах (до – 55°С), так и при высоких температурах (до + 40°С).

Это продукт гарантированно высокого качества, обладающий исключительными свойствами и параметрами, идеально отвечающими требованиям для эксплуатации в гидравлических системах производства Zoeller. Данное гидравлическое масло изготавливается из базовых масел высочайшего класса чистоты и износостойкости.

Масло HYDROL ARCTIC ZO L-HV 32 обладает рядом преимуществ перед стандартными продуктами:

- продукт выполняет свои задачи в системе до 30% дольше, чем стандартный продукт класса HV;
- благодаря хорошему отведению воздуха, продукт гарантирует надёжность работы системы;
- способствует выведению из системы воды и конденсата в процессе эксплуатации;
- класс чистоты масла очень высокого уровня;
- специальные добавки позволяют содержать систему в чистоте, утилизируя из неё различные засорения;
- склонность к пенообразованию на 50 % ниже, чем у стандартных продуктов HV;

Оригинальные продукты Zoeller рекомендованы производителем для технического обслуживания в течение периода гарантийной эксплуатации. Они реализуются через сеть официальных дилерских центров и являются составной частью комплексного продукта, предлагаемого клиентам под собственной маркой Zoeller.

http://www.rg-techno.ru/

Александр Мельник, технический директор ООО «РГ-Техно»:

«Главной функцией гидравлического масла является передача механической энергии, предотвращение коррозии различных деталей и обеспечение нормального функционирования гидравлической системы.

Новое масло позволит нашим клиентам расширить географию предоставления услуг на территориях регионов со сложными климатическими условиями, а также сократить временные и финансовые затраты на межсезонную замену масла. Теперь в этом нет необходимости».

ORLEN OIL
справочная информация

Компания ORLEN OIL была основана в 1998 г. в результате объединения ведущих польских производителей смазочных материалов: «Нефтехимического комбината Плоцк» (Petrochemia Plock), «Нефтеперерабатывающего завода Тшебиня» (Rafineria Trzebinia), «Нефтеперерабатывающего завода Едличе» (Rafineria Jedlicze).

В настоящее время ORLEN OIL функционирует в рамках финансовой группы Польского нефтяного концерна ORLEN S.A., одной из крупнейших корпораций нефтяной промышленности в Центральной и Восточной Европе.

Датой основания концерна считают 1853 год, а уже в 1854 году была построена первая в мире нефтяная скважина, которая стала основоположником рождения мировой нефтяной промышленности. В состав PKN ORLEN входит 7 заводов в Польше, Чехии и Литве, а также сеть автозаправочных станций (более 3000 АЗС, в т.ч. на территории Германии).

Ремкомплекты RGC™ в новой упаковке!

В марте 2013 года в продажу поступили ремкомплекты RGC™ для гидроцилиндров в упаковке нового дизайна. Теперь, покупая продукцию в фирменной упаковке, можно быть уверенным в ее подлинности и соответствии высочайшим требованиям к качеству, которые предъявляются ко всем товарам под маркой RGC™.

Дизайн упаковки стал более узнаваемым. Теперь ремкомплекты RGC™ проще найти на полках магазинов. Кроме того, на упаковку наклеивается этикетка нового образца, содержащая персональную информацию о продукции, включая наименование, размерную группу и дату производства.

Изменения коснулись и других видов упаковки для продукции RGC™. Новый современный дизайн получили также пакеты, этикетки, полиэтиленовые рукава, коробки. При разработке новой линейки упаковки большое внимание было уделено не только ее внешнему виду, но и удобству использования, практичности, удобочитаемости контактной, справочной и технической информации.

В связи с тем, что в наличии на складе еще имеется запас готовой продукции в упакованном виде, возможны поставки некоторых видов товара в упаковке старого образца.

http://www.rgc-trade.com/

Компания «ЭрДжиСи-трейд» осуществила поставку промрукавов ОАО «Лукойл»

В марте текущего года в рамках сотрудничества с крупнейшей нефтяной компанией «Лукойл» ООО «ЭрДжиСи-трейд» были осуществлены первые поставки топливо-заправочных промышленных рукавов, предназначенных для оснащения мобильных комплексов, осуществляющих обеспечение аэропортов топливом.

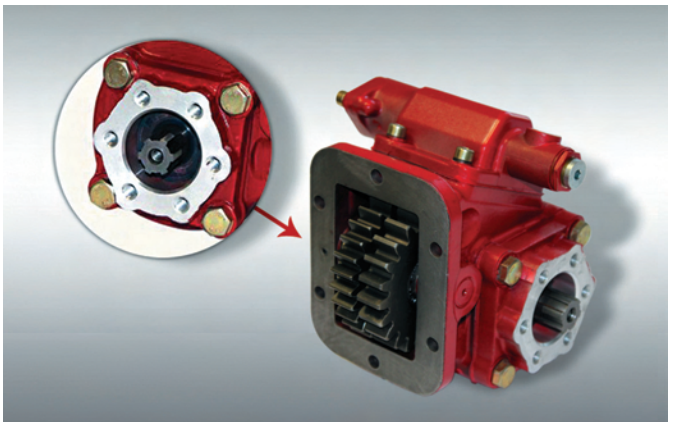
В течение 2013 года планируется осуществление еще ряда поставок топливо-заправочных рукавов для аэропортов производства SEMPERIT (Чехия).

ОАО «ЛУКОЙЛ» — одна из крупнейших международных интегрированных нефтегазовых компаний, обеспечивающая 2,2% мировой добычи нефти. Компания реализует проекты по разведке и добыче нефти и газа в 12 странах мира.

Сотрудничество с корпорацией «Лукойл» является важным звеном в цепи проектов компании «ЭрДжиСи-трейд» по развитию направления «промышленные рукава».

http://www.rgc-trade.com/

Новая КОМ: универсальный метод снижения затрат



Специалисты Департамента гидроагрегатов ЗАО «РГ-Ремсервис» осуществили разработку новой коробки отбора мощности КОМ КАМАЗ НМ2К6ХРАК UNI. Коробка может устанавливаться на все шасси КАМАЗ с КПП 141,142,152,154,144.

Отличительной особенностью этой коробки отбора мощности является возможность установки 2-х гидронасосов. Благодаря использованию различных адаптеров, возможно использование данной КОМ с насосами различного стандарта присоединения (ISO, UNI) или аксиально-поршневого насоса «ПСМ» 310.3.56. Также возможно присоединение фланца карданного вала.

Конструкция данной коробки отличается наличием спаренных ведущих шестерней, одна из которых находится в постоянном зацеплении с шестерней КПП, а вторая служит для зацепления с ведомой шестерней КОМ и обеспечивает защиту КПП от разрушения.

Испытания новой КОМ были успешно проведены на нескольких заводах-производителях коммунальной техники. В настоящее время КОМ серийно устанавливается на шасси КАМАЗ. Использование новой коробки является универсальным методом снижения затрат и повышения работоспособности оборудования.

http://www.rg-gidro.ru/

ЗАО «Гидросила» расширяет географию поставок

В марте 2013 года «Гидросила» осуществила отгрузку гидроцилиндра «Молдавскому металлургическому заводу» («ММК»).

Данный гидроцилиндр станет частью конструкции металлургической печи и будет осуществлять работу в двух рабочих средах: со стороны поршня - газовой, со стороны штока - масляной. Проектирование гидроцилиндра для молдавских партнеров осуществил руководитель конструкторского отдела ЗАО «Гидросила» Владислав Жернаков.

Специалисты компании уверены, что заказчики по достоинству оценят высокое качество изготовленной продукции, что позволит «Гидросиле» в ближайшее время увеличить объем продукции, экспортируемой в Республику Молдова.

http://www.rg-gidrosila.ru/

СТТ'2013

Участник:
ООО «ЭрДжиСи-трейд»

Даты проведения:
4 июня - 8 июня 2013 г.

Место проведения:
Выставочный центр «Крокус Экспо»

Номер стенда:
Павильон 3, зал 13, 13-600

- 88 747 кв.м (нетто) выставочной площади
- 910 экспонентов
- национальные экспозиции Германии, Италии, Финляндии, Китая и Южной Кореи
- 32 358 посетителей

С 4 по 8 июня на территории МВЦ «Крокус Экспо» состоится 14-я Международная специализированная выставка «Строительная Техника и Технологии» / СТТ'2013. Ведущие мировые и отечественные компании представят новейшие образцы оборудования, поделятся планами на будущее и встретятся со своими партнерами. За годы проведения выставка «Строительная Техника и Технологии» не только зарекомендовала себя в качестве важнейшего мероприятия для специалистов отрасли, но и стала крупнейшей в мире ежегодной строительной выставкой. На стендах и открытых выставочных площадках будет продемонстрирована техника всемирно-известных марок, отечественный рынок представят крупнейшие российские производители.

ИГОРЬ ПЛУЖНИКОВ
менеджер по развитию направления «Уплотнительные системы»
ООО «ЭрДжиСи-трейд»

В этом году на выставке мы покажем не только хорошо знакомую нашим клиентам продукцию (уплотнения, РВД, промрукава, запчасти для спецтехники, гидроагрегаты), но и презентуем наши новинки, в том числе новую линейку уплотнительных элементов из морозостойких полиуретанов.
Мы запланировали ряд встреч с представителями заводов-потребителей для согласования испытаний нашей продукции, внедрения наших новых разработок. Также мы планируем встретиться с нашими диллерами и представителями для подведения итогов совместной работы и обсуждения стратегий дальнейшего развития.
Еще одна цель нашего участия в выставке «СТТ-2013» - поиск новых потребителей стандартной продукции и новых направлений, оценка потребностей рынка с целью оптимизации нашего ассортимента.
До встречи на нашем стенде!

ВэйстТэк–2013

Участник:
ООО «РГ-Техно»

Даты проведения:
28 мая - 31 мая 2013 г.

Место проведения:
Выставочный центр «Крокус Экспо»

Номер стенда:
Павильон 2, зал 8, W201 (коммунальная техника)
Павильон 2, зал 8, W243 (оборудование для ТБО)
Открытая площадка 7, W4 (коммунальная техника)

- 5 980 кв. м (нетто) выставочной площади
- 309 экспонентов
- национальные экспозиции Австрии, Германии, Нидерландов, Чехии
- 6 429 посетителей

В восьмой раз в мае 2013 года на международный форум «ВэйстТэк» соберутся компании и специалисты природоохранного и коммунального секторов России, стран ближнего и дальнего зарубежья. Начавшись в 1999 году, «ВэйстТэк» превратился в ведущую выставочную площадку для демонстрации всего нового, трибуну для обсуждения институциональных, технических и технологических вопросов в области коммунальной и промышленной экологии.
«ВэйстТэк» постоянно развивается, реагируя на изменения, происходящие в стране и в мире.

АЛЕКСАНДР РУМЯНЦЕВ
старший менеджер отдела продаж коммунальной техники
ООО «РГ-Техно»

Мы будем рады видеть на наших стендах в «Крокус Экспо» и наших клиентов, и всех тех, кто интересуется современными экологическими технологиями. В этом году у нас будет очень большая и интересная экспозиция: два стенда в павильоне и открытая выставочная площадь.
Мы покажем большое количество новых разработок: мусоровозы с надстройками ZOELLER различного объема на шасси MAN, SCANIA, MERCEDES BENZ и MITSUBISHI FUSO, а также машины для работы со сменными кузовами с надстройками марки AJK. На отдельном стенде в павильоне будет представлено оборудование для сбора отходов европейского производства.
Нашей компании в этом году исполняется пять лет. Поэтому мы хотим, чтобы все посетители нашего стенда разделили с нами этот праздник.
Ждем Вас в гости на выставке!

Николай Гончар и Виталий Нагайцев:

«Любой, кто привык что-то делать своими руками, знает, какое это удовольствие, когда результат твоего труда ездит, летает или плавает, принося пользу людям»

Роман Лобов, исполнительный директор ООО «РГ-Техно»:

«Надежность и высокое качество производимой техники – неоспоримые конкурентные преимущества компании «РГ-Техно». Мы гордимся тем, что на каждом этапе производства машины мы добиваемся максимально качественных результатов. Это стало возможным благодаря профессионализму наших сотрудников, их отношению к своему делу, стремлению выполнить свою работу «на отлично». Я хочу поздравить всех сотрудников компании с пятилетием со дня ее основания и поблагодарить за отличную работу!»

О своей работе в компании «РГ-Техно» рассказывают автоэлектрик Виталий Нагайцев и слесарь-монтажник Николай Гончар.

Как вы пришли в профессию?

Виталий:
После окончания ПТУ в городе Могилеве (Белоруссия) я пошел в армию, а после армии поехал работать на север России, в Норильск. Работал там сначала электриком высоковольтных сетей, занимался монтажом и ремонтом городского освещения, а после реорганизации «Норильского никеля» перевелся на предприятие «Рудник Октябрьский» на должность электромонтер по ремонту и сервисному обслуживанию подземного самоходного дизельного оборудования. Наша рембаза находилась на глубине 800 метров, а ремонтировали мы технику работающую на глубине 1600-1900 метров.
Отработав на севере 11 лет, я переехал в Московскую область и пришел работать в «РГ-Ремсервис». Сначала в «РГ-Ремсервис» мы занимались ремонтом кранов, экскаваторов, бетононасосов и другой техники, сейчас в «РГ-Техно» мы собираем мусоровозы с надстройками Zoeller, бункеровозы и крюковые подъемники.

Николай:
Родился я на Украине, в городе Калиновке. После окончания школы поступил в училище, получил профессию слесаря механика текстильно-швейной промышленности. Позже приехал в Москву, работал в компании, которая занималась монтажом кондиционеров и вентиляционных систем, потом работал сварщиком-монтажником на теплотрассе, стал бригадиром. В «РГ-Техно» я пришел 5 лет назад на должность слесаря-монтажника.

«РГ-Техно» - активно развивающаяся компания. Что изменилось с ростом компании?

Виталий:
Когда компания выросла, стало лучше работать снабжение, не возникает проблем с запасными частями для техники, инструмент стал современнее и лучше, цеха чище. За время моей работы в «РГ-Техно» я дважды ездил в ко-

мандировку в Польшу, там, на производственной базе компании SKK, мы знакомились с техникой Zoeller, работали вместе с нашими польскими и немецкими коллегами.

Что вам нравится в работе?

Николай:
В основном, моя работа связана с монтажом надстроек, устранением выявленных неисправностей в работе техники. Звучит коротко и просто, но на деле хороших специалистов широкого профиля, которые смогут быстро и качественно смонтировать надстройку или отремонтировать любую деталь, в этой области не так уж и много. Ремонт мне нравится даже больше чем монтаж: каждый раз что-то новое. Хотя и новые машины тоже бывают очень интересными – например, мусоровозы с системой взвешивания отходов. А в прошлом году мы монтировали мусоровоз с встроенной мойкой, чтобы можно было мыть контейнеры прямо на мусорной площадке.

Как мастер своего дела, какие советы вы можете дать своим начинающим коллегам?

Виталий:
Первые шаги делать всегда нелегко. Прежде всего, не бойтесь работы. Никто не говорит, что, придя первый день на работу в цех, вы должны сразу же во всем разбираться. Не бойтесь спросить совета у более опытных коллег, не бойтесь учиться, практиковаться. Со временем вы во всем разберетесь!
Я рад тому, что работаю в коллективе настоящих профессионалов своего дела. Хочу особенно отметить профессионализм и ответственное отношение к работе своего коллеги, автоэлектрика Максима Фатеева.

Николай:
Самое главное - любить свою работу, относиться к ней ответственно. Если тебе нравится то, что ты делаешь, если на работу идешь с удовольствием и с интересом ею занимаешься, успех гарантирован. Любой, кто привык что-то делать своими руками, знает, какое это удовольствие, когда результат твоего труда ездит, летает или плавает, принося пользу людям.

Интервью провела Любовь Тимофеева

С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ!

МАЙ:

- 01 Касаткин Роман Васильевич
- 01 Кузнецова Эльвира Менавировна
- 01 Лукманов Артур Маратович
- 06 Иващенко Николай Тимофеевич
- 07 Лапшин Геннадий Витальевич
- 07 Петрушина Варвара Игоревна
- 11 Егорова Елена Сергеевна
- 11 Тимохина Алла Петровна
- 14 Банова Светлана Борисовна
- 14 Сынчиков Александр Сергеевич
- 18 Швечиков Александр Валерьевич
- 19 Кандалова Елена Алексеевна
- 24 Мосунова Людмила Александровна
- 25 Малышева Наталья Владимировна
- 28 Борисов Александр Владимирович

ИЮНЬ:

- 01 Гудков Анатолий Юрьевич
- 01 Каулин Вадим Михайлович
- 03 Музыка Иван Иванович
- 04 Саркисян Сергей Размикович
- 05 Тимофеева Любовь Евгеньевна
- 12 Хохлов Александр Александрович
- 14 Лопарева Валерия Аркадьевна
- 18 Веселов Юрий Владимирович
- 20 Ступень Валентина Дмитриевна
- 21 Ильин Вячеслав Юрьевич
- 22 Жернаков Владислав Вячеславович
- 22 Калашникова Елена Вячеславовна
- 22 Каганов Максим Леонидович
- 24 Забаровский Константин Александрович
- 25 Кириченко Николай Николаевич
- 28 Тищенко Виталий Викторович
- 29 Зерков Александр Алексеевич
- 30 Исавнин Юрий Геннадьевич

ВАКАНСИИ
ГРУППЫ КОМПАНИЙ «РГ»

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

Условия:
- Конкурентная заработная плата от 50 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/ больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Удобный проезд личным и общественным транспортом из Москвы и области.

Обязанности:
- Активные самостоятельные продажи (гидрокомпоненты: уплотнения, трубы и штоки, РВД и фитинги).
- Увеличение объемов продаж отдела и расширение клиентской базы.
- Полное ведение клиентов: активный поиск, заключение договоров и составление спецификаций, отслеживание дебиторской задолженности, организация отгрузки продукции и контроль ее доставки покупателям.

Требования:
- Мужчина/женщина 20-30лет.
- Опыт оптовых продаж от 3-х лет.
- Высшее образование (желательно техническое).
- Навыки активного поиска клиентов, ведения переговоров, деловой переписки.

АВТОСЛЕСАРЬ

Условия:
- Заработная плата от 30 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/ больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00), при желании возможны переработки.
- Бесплатное питание.
- Спецодежда.
- Удобный проезд личным и общественным транспортом из Москвы и области.

Обязанности:
- Сборка, монтаж, обслуживание коммунальной техники.

Требования:
- Мужчина, 23-45 лет.
- Средне-специальное образование.
- Опыт аналогичной работы от года.
- Отсутствие вредных привычек.

СБОРЩИК – КОМПЛЕКТОВЩИК В ЦЕХ РВД

Условия:
- Заработная плата 30 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/ больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Спецодежда.
- Возможности профессионального и карьерного роста.

Обязанности:
- Погрузочно-разгрузочные работы.
- Изготовление рукавов высокого давления (работа на обжимном станке).

Требования:
- Мужчина, 20-45 лет.
- Опыт работы по сборке рукавов высокого давления приветствуется.
- Без вредных привычек.

ФРЕЗЕРОВЩИК

Условия:
- Конкурентная заработная плата от 30 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/ больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Спецодежда.
- Удобный проезд личным и общественным транспортом из Москвы и области.

Обязанности:
- Фрезерная обработка металла.

Требования:
- Мужчина, 23-55 лет.
- Опыт аналогичной работы от 2-х лет.
- Без вредных привычек.

ТОКАРЬ

Условия:
- Заработная плата от 30 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/ больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Спецодежда.
- Удобный проезд личным и общественным транспортом из Москвы и области.

Обязанности:
- Токарные работы на ДИП-300, ДИП-500.

Требования:
- Опыт аналогичной работы от 2-х лет.
- Без вредных привычек.

ЭЛЕКТРОМОНТЕР

Условия:
- Заработная плата от 35 000 рублей.
- Оформление по ТК (оплачиваемый отпуск/ больничный).
- Нормированный рабочий день (пн-пт, с 8.00-17.00).
- Бесплатное питание.
- Спецодежда.
-Удобный проезд личным и общественным транспортом из Москвы и области.

Обязанности:
- Электромонтажные работы.
- Ремонт технологического оборудования.

Требования:
- Мужчина, до 55 лет.
- Опыт работы на производстве от 3-х лет.
- Допуск к работе в электроустановках не менее 2-3 группы.

Отдел кадров
Группы компаний «РГ»:
тел.: (495) 225 61 00, доб. 220

РГ
ГРУППА КОМПАНИЙ

ГРУППА КОМПАНИЙ «РГ»
Адрес:140004, Московская область, г. Люберцы, 1-й Панковский проезд, д. 1В
Тел./факс: (495) 225 61 00
e-mail: info@rg-gr.ru